

開催日

2018.2/5(月)

Knowledge-plaza

=新たな「知」、新たな「出逢い」が新しい価値を創造します=

# 第1回 札幌ビジネス塾 & 交流会



## 2018年 年間テーマ【 新たな売上をつくる】

～イノベーションとマーケティングのためのマネジメント～

人口構造の著しい変化、それに伴う価値観やライフスタイルの変化の中、  
私たちは目先の売上増進策だけでは、時代の波を乗り越えることが困難になってきました。

数年後の顧客ニーズ、さらには、労働ニーズまでを踏まえて、  
変化への準備を整えた人たちこそが、この時代の波を乗り越え、  
波頭に立つ存在となるはずです。

そこで、状況対応による「これまでの売上」ではなく、  
「新たな売上」をつくることを目標にしたテーマを一年間お送りしたいと思います。

## 第1回『新たな売上をつくるための目標設定』

～われわれの事業は何であるべきか～

売上や利益の数値の目標では、新たな変化は起こらない。なぜか？  
これまでやっていたことをただ頑張るだけでは、組織が疲弊してしまう。  
まだ見ぬ未来をつくるための目標だからこそ、より具体的に設定し  
現場での行動に変換できる目標が、未来の事業をつくる。



- ◆まだ見ぬ未来を考えるための判断材料を集めるワーク
- ◆次代をつくる目標設定のためのワーク

佐藤等公認会計士事務所 所長 /  
ナレッジプラザ 塾長 佐藤 等氏

Dサポート株式会社 代表取締役 /  
ナレッジプラザアドバイザー 清水 祥行氏



- ◆日時 平成30年2月5日(月) 講演の部 18:00~20:30 交流の部 20:45~22:00
- ◆場所 プレミアホテル中島公園札幌 (札幌市中央区南10条西6丁目)
- ◆参加費用 ナレッジプラザ会員の方...無料 交流会費お一人:4,000円  
非会員の方...セミナー 6,000円 交流会費お一人:4,000円
- ◆お支払方法 当日会場にてお申し受けいたします。

### ナレッジプラザ2018 2月 札幌ビジネス塾申込書

会社名	Tel		
ご住所	〒		
参加者氏名(フリガナ)	所属先(会社名)	E-mail	交流会
			出・欠
			出・欠

ご紹介者様...

—主催・運営：有限会社ナレッジプラザ—  
札幌市中央区大通西4丁目道銀ビル10階

TEL : 011-261-7411

<http://knowledge-plaza.biz/>

送信

お手数ですが、**2月1日(木)**までに  
お申し込み下さい。

FAX(011)212-1401

