

# ナレッジプラザ「札幌読書会&札幌ビジネス塾」2018年 予定一覧



21世紀は、「知/ナレッジ」が重要な意味を持ちます。  
 同時にこれらの「知/ナレッジ」に出会えることは、大切な財産と考えております。  
 私たちはこの財産をソーシャルキャピタルと呼びます。  
 その為に私たちは、人との交流を通して多くの、  
 そして様々な「知/ナレッジ」に出会うことが出来る場を作ろうと考え、  
 ここにナレッジプラザを創設いたしました。

月	読書会		ビジネス塾	
	佐藤等による プレミアムコース	認定ファシリテーター ベーシック・アドバンス	日程	講師/演題 ※メイン講師のみ
2018年 1月		⑨夜 bas / adv 25(木)		★お休み
2月	⑤夜 pre:26日	⑩夜 bas / adv 22(木)	5日 (月)	「新たな売上をつくるための目標設定」 ～われわれの事業は何であるべきか～ ナレッジプラザ塾長 佐藤 等 ナレッジアドバイザー 清水 祥行
3月	⑥夜pre:27日	日程決まり 次第 お知らせ いたします	5日 (月)	「新たな売上が生まれるサイクル」 ～新規客と人材が集まるお店の要件～ 飲食店専門！お店の強み活用プロデューサー 塩崎 俊樹氏 ワンポイント解説 佐藤 等
4月	⑦夜pre:24日		9日 (月)	「自社の強みが生む新たな売上を発見する」 ～POPワークで発掘する顧客目線での強み～ 株式会社 ピーオーピーオリジン 代表取締役 POPスター 沼澤 拓也氏 ワンポイント解説 佐藤 等
5月	⑧夜pre:29日		14日 (月)	「雑談から生まれる意外な売上が生まれる！」(仮) ～しつもん営業がお客様を幸せにする売上を作る～ 株式会社 日小田コンサルティング 代表取締役 日小田 正人氏 ワンポイント解説 佐藤 等
6月	⑨夜pre:26日		4日 (月)	「フィードバックが新たな行動を促す」 ～上半期を振り返り ナレッジアドバイザー 清水祥行 解説 ナレッジプラザ塾長 佐藤 等
7月	⑩夜pre:24日		日程 調整中	《夏季オープンセミナー》 ※詳細決まり次第、お知らせいたします。

※読書会につきましては、ベーシック(bas)→アドバンス(adv)→プレミアム(pre)の順にご参加いただきますようお願いいたします。ご不明な点は、下記窓口までお気軽にお問合せください。

※ゲスト講師・内容・日程は変更となる場合がございます。予めご承知おきください。

～2018年のテーマ～  
**新たな売上をつくる**